|  |
| --- |
| Logo Solucion |

|  |
| --- |
| Curso On Line |

|  |
| --- |
| **English for sales** |

|  |
| --- |
| **Objetivos:** |
| Adquirir y practicar el inglés necesario para lleva a cabo las cuatro tareas más importantes de un representante comercial que trata con interlocutores de habla inglesa. |

|  |
| --- |
| **Temario:** |
| Capítulo 1: Citas  Capítulo 2: Presentar un producto  Capítulo 3: Cerrar un trato  Capítulo 4: Después de las ventas  El curso pretende proporcionar el material siguiendo los principios de SMART - Específico, Mensurable, Alcanzable, Realista y Tangible.   * Específico. Los alumnos entenderán el propósito de cada tarea. * Mensurable. Los alumnos recibirán feedback después de la tarea. * Alcanzable. Los alumnos tendrán las herramientas necesarias para realizar la tarea. * Realista. La tarea será algo que tengan que hacer en su entorno de trabajo. * Tangible. La tarea les dará algo que puedan utilizar nuevamente. |